Mindluster Platform

About the course Ventes en baisse

Course Presenter : StrategeMarketing

Ventes en baisse, Commencez le cours Ventes en baisse Ã NinguÃ© et explorez les causes profondes qui peuvent entraÃ®ner une diminution des performances commerciales. Dans ce cours, nous apprendrons Ã identifier les signes avant-coureurs dâ€™une baisse des ventes, Ã analyser les donnÃ©es pour comprendre les tendances, et Ã diagnostiquer les points faibles dans la stratÃ©gie marketing, la relation client ou lâ€™offre produit. Vous dÃ©couvrirez des approches pratiques pour rÃ©agir rapidement, ajuster votre positionnement, rÃ©engager les clients perdus et relancer lâ€™activitÃ©. Â€ travers des exemples concrets, des outils dâ€™analyse et des Ã©tudes de cas, ce cours vous donnera les clÃ©s pour transformer une pÃ©riode de baisse en opportunitÃ© dâ€™adaptation et de croissance durable. StrategeMarketing

Business Category's Courses

Course Lesson(4)

Lesson 1 : **Etre une star de la vente avec AIDA Attention intÃ©rÃªt dÃ©sir action**

Lesson 2 : **La Proposition Unique de Vente PUV**

Lesson 3 : **Ventes en baisse**

Lesson 4 : **Comment crÃ©er une offre irrÃ©sistible vente marketing copywriting**

Related courses

Business Entrepreneurship

Business Soft Skills

Economics

Intellectual Property

How to Start Business

Start a Cleaning Business

for Business Contact
business@mindluster.com